

Citas y lugares de encuentro

Por: Legiscomex.com

Para los empresarios brasileños la confianza es algo primordial antes de llegar a tomar cualquier decisión, es muy poco usual que acepten reunirse con algún empresario extranjero si la cita se coordina por mail, es recomendable hacer los primeros acercamientos mediante una llamada telefónica, pues los brasileños dan más valor a la interacción personal. Es posible que se contacte inicialmente con los asistentes de sus futuros socios, así que trate de que en las siguientes llamadas logre hablar directamente con su interlocutor.

Las citas deben agendarse por lo menos con dos semanas de antelación y confirmarlas unos días antes por escrito. Los brasileños tienen una política flexible frente al horario y puede que lo hagan esperar un poco, sin embargo es recomendable llegar puntual a las citas de negocios. El tráfico es un factor a tener en cuenta ya que suele atascarse sobre todo en las horas picos, por lo que es conveniente agendar las citas en la mañana entre las 10:00 y 12:00 horas y de las 15:00 a las 17:00.

Los brasileños son personas abiertas y amigables y valoran mucho los lazos sociales que se puedan establecer, por lo que es muy probable que algunas citas se lleven a cabo en lugares distintos a las oficinas, como restaurantes y hoteles.

Material
de consulta
LEGIScomex.com